



PALTURAI

Wir unterstützen die Versicherungsbranche mit unserem FraudTracer bei der effektiven Bekämpfung von Versicherungsbetrug im B2B-Geschäftsfeld. Neben modernster Graph-Technologie nutzen wir dabei auch künstliche Intelligenz und bringen Betrugserkennung und -vermeidung auf das nächste Level.

Entdecke eine dynamische Arbeitsumgebung, in der Kreativität und Expertise zusammenkommen, um die Zukunft der Versicherungsbranche zu gestalten. Werde Teil eines Teams, das nicht nur Herausforderungen meistert, sondern auch die Zukunft der Versicherungswelt prägt – bewirb dich jetzt und sei Teil dieser spannenden Reise!

Werde Teil unseres dynamischen Teams als

Sales Manager Insurance (m/w/d)

Als Sales Manager Insurance spielst Du eine entscheidende Rolle bei der Lead-Generierung in der Versicherungsbranche, dem Abschluss von Verträgen, dem Kundenbeziehungsmanagement und der internen Kommunikation hinsichtlich Marktanforderungen. Deine Rolle in unserem Team umfasst dabei insbesondere:

Kundeninteraktion:

- Du trittst direkt mit Kunden in Kontakt, täglich.
- Du informierst Kunden über unsere Produkte, gehst auf Anfragen ein und führst sie durch den Verkaufsprozess.

Lead-Generierung:

- Du identifizierst und qualifizierst Leads, um einen soliden Pool potenzieller Kunden aufzubauen.
- Du suchst aktiv nach neuen Geschäftsmöglichkeiten, um unseren Kundenstamm zu erweitern.

Abschlüsse:

- Du konzentrierst Dich auf den Abschluss von Geschäften und das Erreichen von Verkaufszielen.
- Du verhandelst Konditionen, erstellst Angebote und gehst auf Einwände ein.

Kundenbeziehungsmanagement:

- Gemeinsam mit unserem Customer Success Team pflegst Du Beziehungen zu bestehenden Kunden, um Kundenzufriedenheit und -loyalität sicherzustellen.
- Du implementierst Strategien für den Verkauf zusätzlicher Produkte.

Interne Kommunikation

- Du kommunizierst Kundenfeedback und Markteinblicke zurück an das Unternehmen.
- Du arbeitest mit internen Teams zusammen, um den Erfolg von Palturai in der Versicherungsbranche weiter auszubauen.



Unsere Erwartungen an Dich:

- Mehrjährige Erfahrungen im B2B-Vertrieb, vorzugsweise im Vertrieb von Saas-Software
- Erfahrung im Vertrieb, der Beratung oder ähnlichen Aktivitäten in der Versicherungsbranche
- Nachgewiesene Fähigkeit, Verkaufsziele zu erreichen und zu übertreffen
- Kundenorientierung mit ausgezeichneten zwischenmenschlichen Fähigkeiten
- Fähigkeit zur Anpassung an sich verändernde Marktbedingungen und Umsetzung effektiver Verkaufsstrategien
- Reisebereitschaft, Flexibilität, Effizienz und „Hands-on-Mentalität“

Das erwartet Dich:

- Start-up-geprägte Kultur und dynamisches Arbeitsumfeld: Positive Atmosphäre, nette Leute, kurze Wege
- Große Kunden, große Themen: Du gestaltest mit modernsten Technologien den digitalen Wandel mit
- Ein attraktives Gehalt: Denn gute Leistung und hohe Einsatzbereitschaft muss honoriert werden
- Flexible und faire Arbeitszeiten: Denn jeder braucht mal Pause, Feierabend und Urlaub
- Wertschätzung, Vertrauen, Fehlerkultur: Wir möchten langfristig mit Dir arbeiten und arbeiten dafür auch an uns
- Teilzeit, Homeoffice, Familienfreundlichkeit: Drei wichtige Begriffe bei Palturai

Wenn Du bereit bist, eine anspruchsvolle und lohnende Rolle als Sales Manager in der Versicherungsbranche bei Palturai zu übernehmen, laden wir Dich ein, Dich zu bewerben. Werde Teil unseres Teams und spiele eine Schlüsselrolle beim Erfolg von Palturai. Sende Deine Bewerbungsunterlagen - inkl. Deines CV, Anschreiben, Zeugnisse sowie Deiner Gehaltsvorstellungen und dem frühestmöglichen Eintrittstermin - vorzugsweise über unser Webformular.

palturai.join.com